

De man die je verlangens vervult

George Kinder koppelt passie aan geld

Nooit gedacht dat ik nog eens een buiging zou maken voor een financieel adviseur. Maar dat is precies wat ik doe wanneer ik afscheid neem van George Kinder. Hij heeft mij net verteld, dat er geen enkele reden is om mijn diepste zielsverlangens niet waar te maken. Op zich was dat niets nieuws. Goeroes en wijzen verzekeren mij al jaren dat ik mijn zielsverlangens kan vervullen... als ik er maar genoeg in geloof. En als ik maar genoeg mediteer, natuurlijk.

Toch vind ik het soms moeilijk om dit van een goeroe aan te nemen. Ik bedoel, wat weet iemand die zijn hele leven lang in een ashram woont nou van de stress rondom hypotheek, banen, relaties, schoolgaande pubers en Prada zonnebrillen? Op het hoogste, spirituele niveau weet ik best dat een goeroe gelijk heeft als hij zegt dat alles mogelijk is, maar in de praktijk van het dagelijks leven is het toch een ander verhaal. Na mijn ontmoeting met George Kinder heb ik echter meer vertrouwen dat het ooit nog goed komt tussen spirit en materie, God en geld, Prada en karma.

Niet alleen George Kinder, maar een toenemende hoeveelheid financieel experts krijgt oog voor de zielsverlangens van hun cliënten en weet deze te vertalen in financiële producten. Een belangrijke ontwikkeling, vindt George Kinder, hoofd van het Kinder Institute of Life Planning, omdat mensen niet alleen toestemming nodig hebben van een goeroe om een spiritueel leven te gaan leiden, maar ook van een financieel expert.

Kinder: "Een financieel adviseur weet – als het goed is – waarover hij praat als hij zegt dat je er best een jaar tussenuit kan om je spiritueel te bekwamen, of dat je best een dag minder kunt gaan werken om vaker te kunnen mediteren. Het probleem is dat veel financieel experts niet naar de echte wensen van hun cliënt luisteren, omdat zij vooral een financiële product willen verkopen. Ik begin pas over financiële producten te praten als ik heb gehoord wat mijn cliënt werkelijk wil."

Wat Kinder in eerste instantie wil weten is: zijn er nog passies, dromen of zielsverlangens die je vervuld wilt zien? Wil je nog leren pianospelen, een wereldreis maken, tango dansen of het boeddhisme doorgronden? Kinder: "Ik vraag mensen wat ze zouden doen als geld geen enkel probleem zou zijn. Ik stel me open voor hun dromen en ben vaak net zo enthousiast als zij."

Vervolgens vraagt Kinder wat zijn cliënt zou doen wanneer deze nog maar tien jaar te leven zou hebben. "Dan worden de meeste mensen al specifiek in hun antwoorden. Wanneer ik ze vervolgens vraag wat voor onvervulde dromen ze hebben, waar ze spijt van zouden hebben en wat ze niet hebben gedaan als ze nog maar één dag te leven zouden hebben, dan komen we vaak bij de kern van waar het voor hen om draait."

Het doorvragen naar de diepere zielsverlangens is niet gebruikelijk in de financiële wereld, maar wel essentieel voor de keuzes die een cliënt maakt. Volgens Kinder zijn de meeste mensen zodanig verstrikt geraakt in het oerwoud van geld, werk en zorgen, dat ze hun diepere wensen uit het oog zijn verloren: "De meeste mensen zijn afgesneden van hun diepere zielsverlangens. Daar wordt je niet gelukkig van. Onderzoek laat dat keer op keer zien. We zijn met z'n allen acht keer rijker dan honderd jaar geleden, maar nog geen spat gelukkiger." Hij leunt achterover en kijkt bedenkelijk: "Hoe dienen we onze economie te beoordelen: op de hoeveelheid geld die zij genereert of op de hoeveelheid geluk? We leven momenteel in een economische-, spirituele- en geluksdepressie."

Van alle cliënten die Kinder de afgelopen dertig jaar voorbij zag komen, leefde 95 procent niet het leven dat ze zouden willen. Schokkend. "Ik kom in mijn vak inderdaad heel veel leed en leegte tegen," zegt hij. "Vrijwel niemand leeft overeenkomstig zijn diepste waarden. Het excuus dat ik altijd hoor, is dat het financieel niet mogelijk zou zijn: de schoorsteen moet nu eenmaal roken, de hypotheek moet worden afgelost, opleidingen en vakanties moeten worden betaald, enzovoorts. Het komt erop neer dat mensen geen tijd hebben om authentiek te zijn. Ze worden hopeloos en verliezen hun levenskracht."

Voor Kinder is het terugvinden van deze levenskracht het allerbelangrijkste. Lighting the torch noemt hij dat. "Het is wonderlijk wat er gebeurt wanneer passies worden gekoppeld aan geld. Als mensen weer durven geloven dat het mogelijk is om hun idealen waar te maken, bloeien ze helemaal op. Het is alsof er een innerlijk vuur gaat branden. Je ziet het aan hun lichaamstaal. Ze krijgen een stroomstoot energie, gaan rechtop zitten en zijn alert en vitaal."

Hoe krijgt Kinder het voor elkaar om de vlam aan te steken? "Meestal door tijd te kopen. Een goed financieel planner moet in de meeste gevallen in staat zijn om tien, vijftien uur per week te winnen om passies waar te maken. Dat is een hoop tijd voor iemand die weet wat hij wil. Mensen die in contact staan met hun diepste dromen, zijn over het algemeen helder en gefocust. Ik help mensen graag om hun leven op deze manier goed te plannen. Dat gaat niet alleen om geld, maar over alles. Ik stel me zo goed mogelijk open voor hun levens en hun stoutste dromen."

Deze 'stoutste dromen' blijken niet zo stout te zijn: "De meeste mensen hebben helemaal niet zulke excessieve dromen. Ze verlangen niet het onmogelijke, maar naar haalbare zaken, zoals meer tijd voor hun gezin, familie, vrienden, hobby's of zingeving." Kinder verdeelt de verlangens die mensen hebben in vijf categorieën: "Bovenaan staan meestal relaties en familie. Veel mensen zijn daar ontevreden over. Op de tweede plaats komt spiritualiteit: meer tijd voor contemplatie, verdieping, bewustwording. Op de derde plaats creativiteit: gitaar leren spelen als Eric Clapton, haha. Dan volgt gemeenschap: het gevoel verbonden te zijn met een sociale netwerk. En tenslotte willen mensen meer tijd om zorg en aandacht aan planeet en milieu te geven."

Ons onvermogen om 'geld en God' tot een harmonieus huwelijk te vormen, gaat volgens Kinder terug tot de dagen van Jezus van Nazareth: "In de Bijbel zegt Jezus dat we aan Caesar moeten geven wat hem toekomt (geld, belasting, werk) en aan God moeten geven wat Hem toebehoort (toewijding, devotie, passie). Hier wordt een scheiding aangebracht tussen materie en spirit. Het komt erop neer dat we ons in tweeën moeten splitsen. Het is deze boodschap die ons al tweeduizend jaar dwarszit en het is mijn passie om deze twee ogenschijnlijk tegenstrijdige werelden met elkaar te verenigen, zodat mensen spirituele levens kunnen leiden terwijl ze middenin de wereld staan."

Kinder, een studiegenoot van Al Gore aan de Amerikaanse Harvard universiteit, heeft zelf ook moeten leren om geld en God, werk en passie, realiteit en droom met elkaar te verbinden. Hij heeft zich hiertoe onder meer laten inspireren door het boeddhisme en door William Blake (1757-1827). Van deze Britse kunstenaar leerde Kinder wat passie is. "Blake was een geniale denker, die net als Boeddha inzag dat de mens ten onder gaat aan het verlangen naar aardse getuigen en zelfgecreëerde illusies. Maar waar Boeddha leerde dat we om die reden afstand moeten doen van deze verlangens en sober moeten leven, predikt Blake juist het pad van overvloed."

'Less than all will never satisfy man', schreef Blake. Met minder dan alles zal de mens nooit genoeg nemen. Kinder: "De kunst is dus om alle dimensies te laten samenvallen. Dat kan alleen wanneer spirit aan materie wordt gekoppeld, wanneer passie en pecunia samenvallen. Alleen dan kan een mens zijn hoogste waarheid leven."

Niet echt het soort taal dat je van een financiële man verwacht. Toch zijn er steeds meer financiële dienstverleners die dezelfde benadering volgen als Kinder. Zelf heeft hij er al zo'n duizend opgeleid. In Nederland lopen inmiddels 19 gecertificeerde Life Planners rond. Het feit dat steeds meer financiële dienstverleners een nieuwe koers varen, is voor een groot deel te danken aan het slechte imago dat de beroepsgroep over zich heeft afgeroepen.

Toch is Kinder verrast en verheugd dat deze beweging juist binnen de financiële wereld nu op gang komt. "Het is uniek en veelbetekenend. Wij kunnen namelijk écht een verschil maken in de levens van onze cliënten. We kunnen mensen de vrijheid geven om hun levens ten volle te leven, omdat we weten dat dat ook alles te maken heeft met geld."

Kinder heeft zijn eigen leven in ieder geval goed gepland. Werken doet hij alleen 's middags. De ochtenden besteedt hij aan dingen die hij leuk vindt: schrijven, mediteren, lezen, dichten, wandelen. Daarnaast heeft hij een druk gezinsleven - met twee dochters en een dynamische vrouw die zelf ook coach is - en brengt hij een groot deel van het jaar door op Hawaii, waar hij gratis stilte retraites geeft. Op Maui zet Kinder zich ook in voor het behoud van de bedreigde stranden. Om te voorkomen dat deze worden omgetoverd tot lelijke toeristenoorden, maakte hij een prachtig fotoboek van zijn wandelingen langs de kust. Voor zo'n man maak je toch een buiging?

Meer weten?

Kinder Institute of Life Planning, www.kinderinstitute.com

George Kinder schreef twee boeken: [Seven Stages of Money Maturity](#) en [Lighting the Torch, life planning's text book](#).